



私たちの原点

代表取締役社長

井口宗久



皆様、ご無沙汰しております。この原稿を執筆している7月時点では再び東京と一部地域には緊急事態宣言が出されてはいますが、お客様全般の生産活動は回復基調であり、ものづくり産業の力強さを感じています。

当社の業績も一年前の同時期にはリーマンショック時よりも厳しい数字となりましたが、2021年に入り徐々に回復してきております。

但し、リーマンショック後には大きなパラダイムシフトが起き、ある製品の需要が半減してしまう、海外への大幅な生産移管や大手企業同士の合併が加速するなどものづくり産業の姿はリーマン前と同じ形ではなく、大きく変化いたしました。

そのような状況の中で、これまでは既存の御取引先に非常に恵まれていた当社も商社としてレーゾンデートルを問われ、また企業や商社としての原点を自問し、

「お客様の購買代行」として国内メーカーだけでなく、中国からのリーズナブルな製品の調達強化、中国現地法人の設立、新規顧客開拓の徹底などを行い、この約10年間に必死に活動してまいりました。

ワクチンが展開されれば本格的なアフターコロナに入っていきますが、ちょうど自動車のEV化の加速とも重なり、やはりモノづくり産業はコロナ前と同じ姿ではなく大きなパラダイムシフトが起きるのではないかと思慮しています。

そして、当社はリーマンショック時にそうしたように再び商社としての原点を振り返り、レーゾンデートルを考える時が訪れています。

「将来をあらかじめ見据えて、点と点をつなぎあわせることなどできない。できるのは、後からつなぎ合わせることだけである」というのはスティーブジョブスがス

NewWave 8月号 index

P01…近況報告
P03…京二グループ 伊達商会の紹介
P04…株洲工具トピックス
P05…AST精密工具のご紹介
P06…中国事業、京二上海の取り組み状況
P07…ロボットティーチング請け負います!

P08…ロボット推進室取り組み状況
P09…画像処理システム、AI音監視システムのご紹介
P10…専門紙掲載記事、ミトヨ表彰全国6位
P11…社内改善の事例紹介
P12…新人紹介

タンフォード大学の基調講演で話した有名な言葉ですが、それでは京二がつなぎ合わせるべく原点とは何でしょうか。

商社としての原点、不二越さんとの再度の取り組み

当社の原点は戦後のモノづくり産業の復興に商機を見出した井口宗一が1946年に家族と親族と共に創業し、日本を代表するモノづくりメーカー不二越さんの特約店、そして代理店となったことであり、工具全般の取り扱いだけでなく、油圧部、機械部、開発部などの専門色を持った商社へと進んだことだと私は考えています。

当社はお客様の購買代理、生産技術代理であり、ラストワンマイルの物流代行を担って活動していますが、一方でそれは仕入先との強い関係がなければ成り立たず、メーカーの営業代理も大事な役割になります。

産機分野の強化と当社体制、次世代製品への納入

つい先だっては、不二越の幹部の方々との今後の拡販についての会議の場をいただき、不二越さんはこれまでは自動車向けが売上の核であったが、EV化の進展により収益構造が大きく変化するため、産機分野の製品開発を強化しており、東日本の代理店である京二と産機分野の開拓活動を強化していきたいとの強いお言葉をいただきました。

当社としても全拠点で不二越さんのほぼ全製品を取り扱っていますが、油圧や軸受けなどの「部品専門チーム」、ロボットと自動化専門の「ロボット推進室」の専門部隊が更にリードしていく体制で取り組んでまいります。

そのような不二越製品の最新の当社の納入事例としては、油圧機器では燃料電池車に関わる装置や半導体部品製造装置の搭載部品として、軸受けでは

サードパーティーのロボットハンド向け、機械工具では新工法のスカイビング加工向け設備と工具などで次世代分野でのお客様のニーズとマッチし、採用が加速しています。

また、カーボンニュートラルの要求が急激に高まる中で大幅な省エネを実現する油圧ユニットへの置き換えの引合いが急増しています。

当社は商社として様々な取り組みをしており、多くの仕入先様に支えられて活動していますが、当社の原点である不二越さんの新製品の拡販に改めて努めて参りますのでお引き立てのほどをお願いいたします。



加工時間を最大5分の1に短縮するスカイビング加工機



カーボンニュートラルに大きく貢献する省エネ油圧ユニット



株式会社 京ニグループ

京ニグループ 株式会社伊達商会のご紹介

～BCP機器・建築資材・工場副資材のインターネット販売のプロフェッショナル～

2020年10月から京ニグループにインターネット販売専門の株式会社伊達商会が加わりましたのでご紹介いたします。

京ニはものづくり工場向け生産財と水処理機器の対面販売で主に東日本から関西までを販売エリアとしておりますが、一方で伊達商会はインターネット販売専門として全国の法人（建設関係、各種施設管理、工場、農業法人）と個人のお客様にBCP機器（消火器、防災機器、発電機等）、農業及びDIY機器、建築工事関連資材、工場副資材、その他を販売しております。

取扱製品数は現在は2万点ほどですが、今年の秋ごろには約40数万点に大幅に増やすことを計画しています。京ニでは取り扱っていない商材も多くあり、安く、早く、お客様にお届けする自信がありますので是非ご利用下さい！

株式会社伊達商会 会社概要

所在地	宮城県仙台市青葉区小田原6-1-8-102
電話番号	022-397-6998
資本金	400万円（株式会社京ニ 100%出資）
設立	2015年2月 ※ 2020年10月から京ニグループ傘下へ
代表者	代表取締役社長 井口宗久
社員数	4名

事業概要 インターネットショップ「Pro shop伊達」の運営
防災・BCP対策機器、建築関連用品、DIY用品、工場副資材、農業用資材等を楽天、yahooショッピング等を通じて全国の法人及び個人のお客様へ販売する事業

Shop URL

楽天 <https://www.rakuten.co.jp/date27/>

yahoo <https://store.shopping.yahoo.co.jp/proshopdate15/>



サプライヤー募集

伊達商会にてECサイトで販売をお任せいただけるメーカー様、卸商社様を大募集しています。ネット販売には以下のようなメリットがあります！

- 1：地域を問わず日本全国のお客様へ販売できる
- 2：季節商品、法改正対応商品、災害対策商品などへのお客様の反応スピードがとにかく速い
- 3：最高で100万くらいまでの高額商品も受注することもあります！

ご興味がある会社様は是非お気軽にお問い合わせ下さい！

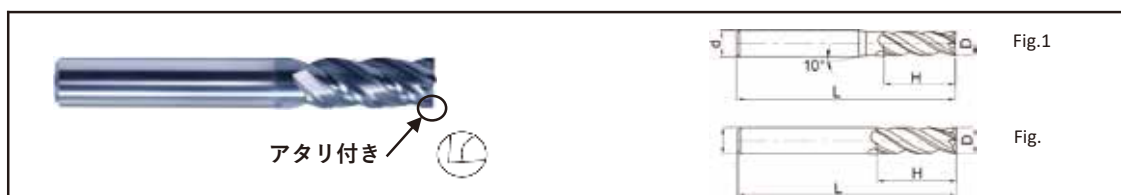


株洲工具トピックス

大好評につき在庫ラインナップ拡充しました

VPM 不等リード不等ピッチエンドミル 2.5D

不等リード・不等ピッチでビビリ防止 高能率加工



表面処理	AlCrXN					
仕様	D $D \leq 12.0 \sim -0.020$ $12 < D 0 \sim -0.030$ 直径公差	$36^\circ/38^\circ$ ねじれ角	4枚刃 刃数	側面加工	肩削り	溝加工

型式	寸法				刃数 Z	形状	在庫
	D	d	H	L			
VPM-4E-D1.0S <i>New</i>	1.0	4	3	50	4	fig.1	●
VPM-4E-D1.5S	1.5	4	4	50	4	fig.1	
VPM-4E-D2.0S <i>New</i>	2.0	4	6	50	4	fig.1	●
VPM-4E-D2.5S <i>New</i>	2.5	4	8	50	4	fig.1	●
VPM-4E-D3.0 <i>New</i>	3.0	6	8	50	4	fig.1	●
VPM-4E-D3.5	3.5	6	10	50	4	fig.1	
VPM-4E-D4.0	4.0	6	11	50	4	fig.1	●
VPM-4E-D4.5	4.5	6	11	50	4	fig.1	
VPM-4E-D5.0	5.0	6	13	50	4	fig.1	●
VPM-4E-D5.5	5.5	6	16	50	4	fig.1	
VPM-4E-D6.0	6.0	6	16	50	4	fig.2	●
VPM-4E-D7.0	7.0	8	20	60	4	fig.1	
VPM-4E-D8.0	8.0	8	20	60	4	fig.2	●
VPM-4E-D9.0	9.0	10	22	75	4	fig.1	
VPM-4E-D10.0	10.0	10	25	75	4	fig.2	●
VPM-4E-D11.0	11.0	12	26	75	4	fig.1	
VPM-4E-D12.0	12.0	12	30	75	4	fig.2	●
VPM-4E-D14.0	14.0	14	32	75	4	fig.2	
VPM-4E-D16.0	16.0	16	45	100	4	fig.2	●
VPM-4E-D18.0	18.0	18	45	100	4	fig.2	
VPM-4E-D20.0	20.0	20	45	100	4	fig.2	●

炭素鋼	合金鋼	調質鋼・高硬度鋼				ステンレス	鋳鉄	銅合金	アルミ合金	チタン合金	耐熱合金
		~40HRC	~50HRC	~55HRC	~68HRC						
◎	◎	◎	◎	○		◎					



AST Precision Tools(Shanghai) Co., Ltd

AST精密工具のご紹介

会社概要

- 会社名：阿斯図精密工具(上海)有限公司
- 設立：2009年
- 拠点：中国上海
- 生産品目：超硬工具(エンドミル、ドリル、リーマー、各種超硬製品)

2009年に上海で創業した新鋭の工具メーカーです。超硬ラウンドツールの専門メーカーで独自設計のエンドミルは中国国内で好評を博しています。特にエンドミル刃溝設計の技術力が高くシリーズ毎に最適設計を行っています。

生産設備

世界一流メーカーの工作機械を導入し十数年にわたって積み重ねたノウハウに基づいてお客様に高精度・高能率の切削工具を提供します。



製品紹介



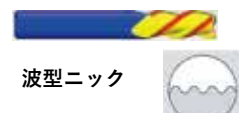
MNシリーズ高能率アルミ用エンドミル

■美しい仕上面!!

MNF/MNシリーズは不等ピッチ設計により加工中の振動を抑制し仕上面粗さ良好です。加えてダブルフルート設計により高能率と耐久性を実現しました。

■驚異の単位時間当たり除去率

MNTC/MNRCシリーズは独自設計のニックにより切屑を効果的に分断し高能率加工を可能としました。

仕上用	粗・仕上共用	ラフィング	ラフィング(高切込み)
MNF(ノンコート) MNFC(コーティング付)	MN(ノンコート) MNC(コーティング付)	MNTC(コーティング付)	MNRC(コーティング付)
 <p>外周刃 シャープエッジ</p>		 <p>外周フラット ニック</p>	 <p>波型ニック</p>

忍耐と発展に備える一年

中国プロジェクト
執行役員

ゆ しん けつ
俞 箴 潔



2021年も半分以上が過ぎた。コロナウイルスの猛威が中々収束のつかない中で、中国の他企業と同様に模索を続けている。

1. 中国全土のワクチン計画の実施

上海に在住しているが地域住民の8割以上はワクチンを接種済みという報告データが出ている。宣伝と奨励を併用し、各企業、各家庭まで確実にワクチン接種が進む。副作用はほとんどなく、コロナ感染の拡大を最小限に抑えている。ただし、海外からの入国はまだ2週間のホテル隔離と1週間の自宅滞在が必要だ。隔離政策が強制されているので、渡航者が自由に活動するにはもう少し時間がかかる。

日本のワクチン全員注射計画も進んでいると聞いており、感染が縮小消滅し、安全かつ自由な生活に戻ることを期待している。

2. 京二上海の業績

1～6月までは輸出向け受注低迷の影響で、実績があまり芳しくない状況だ。しかし、5、6月に量産品のテストが順調に進むことにより、第3、4四半期の挽回が期待できる。中国メーカーへの集中発注による納期遅れも順次解消し、通常どおりの納期対応が可能となる。

3. 調達力の強化

特殊ラウンドツールの調達力を強化する体制を作る。万が一コロナのような緊急状況のあるときでも2～3か月間の緊急対応措置が万全であるように事前に

危機対応の準備意識を持つことが大事だ。江西省のWINTOOL社、上海ナステック、上海ゾロン、蘇州途研の4社で超硬工具の調達体制を構築することで、ほぼすべての特殊工具への対応が可能となる。

パンチ類製品の新規開拓にも力を入れる。東莞市（深圳市の隣）の精密ジグメーカーである偉来精密は、パンチ類塑性工具製造に精通し日本への輸出も多いので、興味のあるお客様はぜひご相談いただきたい。コストダウンと短納期実現が可能となる。

お客様に訪問できる機会が激減する中で、強い製品調達力を発揮し、次の発展チャンスを伺いたい。



偉来精密の
金型部品

偉来精密の加工現場



ロボットティーチング

請け負います!

弊社の取引先の中から2社のロボットシステム会社をご紹介します。

株式会社OTECH(オーテック)

所在地	神奈川県大和市深見東
代表取締役	大島 聡
業務内容	<ul style="list-style-type: none">●産業用ロボットのティーチング作業(FANUCなど各社対応可能)●焼き嵌め(やきばめ)工程の構築●ビジョンシステムの構築



大島代表取締役

自動化実績	溶接工程/シーリング/組立/組付け/検査/マテハン/パレタイズ/協働ロボット/Visionシステム 十数名の社員で構成。ロボットの教示作業から各設備の構築作業、現地での組立て、工場への納入作業を自社の技術者が対応し、ご依頼があれば日本全国・海外でも対応します。
-------	---



エスイーテック

所在地	群馬県館林市
代表	瀬山 幸久
業務内容	<ul style="list-style-type: none">●産業用ロボットのティーチング作業(FANUCなど各社対応可能)●機械設計●電気設計●自動化システムの提案、設計、製作、立上げ

大手ロボットメーカーにてシステムエンジニアとして従事、その後独立しエスイーテック立ち上げた。
2018年より弊社とアドバイザー契約を結んでいます。

お客様のご要望をお聞きし、機械システムSlerとして総合的な見解・判断、アドバイスを行っています。

ロボット推進室取り組み状況

ロボットスクール事例紹介

N社様(ダイキャストメーカー)

ご依頼の経緯

発注元から譲り受けたロボットで業務を行っていたが、業務拡大のために自社でも自動化ラインを検討の必要が出てきた。ロボットの扱いは専任者に任せていたため、ロボットに関する知識がなく、当社へご依頼を頂いた。

実施内容

- 現在のロボット業界の動向
- 産業用ロボットの種類・用途・構造
- ロボットでできること(メリット・デメリット)
- 周辺機器の説明
- 導入事例
- 操作体験(ティーチングの説明)



所要時間

半日

実際の操作時間を多くとり
ロボットに対する理解を
深めていただく

S社様(輸送業)

ご依頼の経緯

昨今の貨物量の増加により、人員不足が深刻になっていた。AGVなどの自動化機器の情報はあったが、ロボットについての知識はなく、基礎的な項目を中心にスクールの要請がありました。

実施内容

- 産業用ロボットの種類・用途・構造
- ロボットでできること(メリット・デメリット)
- 周辺機器の説明
- 操作体験(ティーチングの説明)



所要時間

半日

周辺機器やロボット導入時
のメリット、デメリットを中
心に講義を行う

基本的なロボット知識に関する講義のみでも承ります。新人研修・社内教育にお役立てください。

お客様の悩みに合わせたカリキュラムを作成いたします。

ご相談・お問い合わせはロボット推進室まで 担当 寺内 E-mail : terauchi@kyoni.co.jp

ロボット推進室からのご紹介

CKD株式会社がお届けする画像処理プログラミングツール「Facilea」は、カメラ・照明・I/O・PCを接続することで画像処理システムを構築できる画期的なソフトです。
簡単な設定でPLC・ロボット・アクチュエータなど外部システムとの連携が可能です。

画像処理が誰でもカンタン！

SP20-014-J
CKD

CKDが考えた
画像処理プログラミングソフト

Facilea

直感的な動作でプログラムが可能に

誰でも簡単 最短20分で画像処理



誰でもすぐに
専門知識がなくても
直感的に操作可能



組み合わせ
自由自在
使用目的で機器を
自由に組合せ可能
(PC,I/O,カメラ,照明他)



複数台接続
複数のカメラ接続で
さまざまな画像処理
フローを構築



自動化連携
簡単な設定で外部
システムと連携が可能
(PLC,ロボットなど)

初めてでも20分の
カンタン画像処理

カンタン3ステップ

ドラッグ&ドロップとカンタンな設定入力
でも簡単に画像処理システムが
構築できます。



【使用事例】位置検査

【課題】
小型化が進み目視での検査の限界。
目視による検査精度のバラつき、目視に
よる検査ミスが発生し、多くの工数が発生。



目視確認の場合



Facilea 画像処理

【検査方法】
目視検査からカメラ検査に変更、カメラの自動
検査でディスプレイの位置認識を行う。

【結果】
検査精度が安定し、作業効率の向上を達成！

© 2018, CKD Corporation All Rights Reserved.

基本ソフトが
1ライセンス

¥98,000 (税抜)

※ソフトのみの価格となります ※カメラなどの周辺機器はお客様準備となります

距離計測 (OK/NG)・個数計測・マッチング計測・色判定・
バーコード、QRコード読み取りが可能

※使用機器・環境により精度が変わるため精度保証はできません



AIで音を監視!! 予防保全・異常検知に「S-Kaleid (エスカレイド)」

バーナードソフトではAIで音を監視するシステムを開発。音を監視し、普段と違う音、
異常音を検知するサービス「エスカレイド」を提供しています

勘や経験による異常発見の継承、監視の品質向上に

AIによる異常音のリアルタイム検知

AIで学習した音データを元に、監視場所の異常音を検知し、メールやメッセージなどでアラートを通知します。また、管理画面から指定した日時の音データの再生や判定結果グラフの表示機能により、異常音の詳細な調査が可能です。

選べる導入方法・集音装置

オンプレミス型、クラウド型、サーバレス型など、規模や用途に合わせた方法で導入可能です。また、指向性、全方向性、音圧マイク等のデバイスに対応し、設置環境に適した集音方法を選択できます。

複数箇所の監視や可搬利用も可能

サーバ1台あたり15箇所の同時監視が可能です。サーバ不要型の「エスカレイドコア」の場合、設置・可搬、どちらでも利用可能です。



導入メリット

保守点検の省力化

人が行っている保守点検をエスカレイドで代替することができます。

保守技術の継承

ベテランの保守技術をエスカレイドに学習させることで、保守技術の継承ができます。

設備・機械の故障予知

設備・機械が故障する前に異常音を検知するため、修理コストを削減できます。

上記製品に関するお問い合わせは各営業担当もしくはロボット推進室までお問い合わせください

ロボット推進室 (担当 藤野) E-Mail: fujino@kyoni.co.jp TEL 03-3264-5240

専門紙に弊社記事が 掲載されました

日本産機新聞 6月20日号掲載

MAツール

営業効率の向上を支援

需要のある工場に、ペンなどの配信を行う機種のタイミングで訪問 能を持つ。

しかし、かかるべき担当者に 適切な、最適な製品を提案 料請求などのフォーム 作成ができて、見込み顧客への行動に 対応できる。デジタル技術を活用した「MA（マーケティングオートメーション）ツール」ができた。

また、顧客の行動を数値化する「展示会や営業活動で交換した名刺、グ」などが可能、購買「サイトから資料請求した見込み客」「取引中の個人や企業」などあらゆる顧客情報を、一般的なMAツールでは、こうした「顧客情報を一元的に管理」し、「メールマガジ

改善につながる。 したが、MAツールの導入には注意も必要だ。「BtoBに適用したツール」なのか、「自社が求める機能は何かがあるのか」などを見極める必要がある。また、価格は無料のものから何十万円とするものまで幅広いので、コストと自社の戦略にあったものを選択する必要がある。



MAツールの活用

新規開拓や受注精度向上



京二 (東京・千代田区)

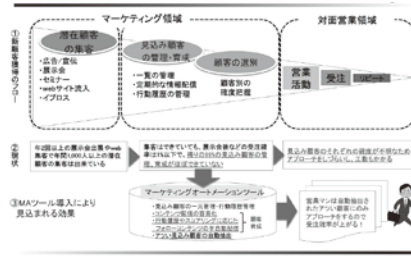
中国真やロボット販売を強化する京二は、MA（マーケティングオートメーション）ツールを新規開拓や顧客サポートに活用している。

導入のきっかけは集めた名刺や情報を効率的に活用するため。同社はJITOPなどを活用し、MAツールをMA（マーケティングオートメーション）ツールを新規開拓や顧客サポートに活用している。

導入のきっかけは集めた名刺や情報を効率的に活用するため。同社はJITOPなどを活用し、MAツールをMA（マーケティングオートメーション）ツールを新規開拓や顧客サポートに活用している。

「顧客になる可能性があるのに、一度連絡して「今は必要ないです」と言われて、それ以降アプローチしないことが多い。そうした潜在顧客と継続的につながりを持って、受注精度を高めるために採用したが、マーケティングや営業活動のMAツールだ。

MAツールの活用プロセス



0.0件にアプローチすれば、営業精度は倍々。MAツールでは、「ペン」を見てくれたか、など様々な情報を得ることができ、これらの情報を集めて紹介したりする。MAツールを活用して、顧客開拓や関係性継続に役立ててきたか、「何をやったか」を「レポート」で確認できる。MAツールでは、「ペン」を見てくれたか、など様々な情報を得ることができ、これらの情報を集めて紹介したりする。MAツールを活用して、顧客開拓や関係性継続に役立ててきたか、「何をやったか」を「レポート」で確認できる。

京二 社・東京都千代田区九段北4-13-24
電話・03-33664-5151
代表者・井口宗久社長
創業・1948年
従業員・50人
事業内容・中国工具をはじめ切刃工具、機械、機器の販売、ロボットを中心とした自動化提案など。

また、新規顧客だけでなく、既存顧客に対して、蓄積したデータを基にも有効に使っている。経路、製品や地域別、展示会の少ない営業担当者 会に来てくれた人かどうは、決権のある人に 顧客を紹介し、顧客に 案内がなかったりす 対応し、必要な情報を必要 報を届けたい人にメールマガジを送ったり、カタログを

「MAツール導入により見込まれる効果」

①マーケティング領域
②対面営業領域

③MAツール導入により見込まれる効果

④マーケティング領域
⑤対面営業領域

⑥MAツール導入により見込まれる効果

ミットヨ表彰 2020年度 優秀特約店表彰 全国第6位

測定工具、測定機器のトップメーカーであるミットヨ様から、積極的な特約店活動やセール協賛などをご評価いただき、優秀特約店全国6位の表彰をいただきました。

近年では2016年度、2019年度と度々の表彰をいただいております。測定機器、ミットヨのご提案には自信がありますので、測定でお困りの際は是非当社までお声がけください！



ISO事務局は見た！ 社内改善の舞台裏

私はISO事務局を担当している石田裕一と申します。今回はスタッフ部門の立場から社内改善について2つの事例をご紹介します。



総務部
石田裕一

テレマティクス導入による車両事故の軽減

●多発する車両事故に手立てなし

数年前、車両事故が多発した時期がありました。保険会社から「保険を使うと次回の保険料が高額になるので、保険使用をご検討することを勧めます」と言われる程でした。原因も分からず、ただ“安全運転”を訴えることしかできませんでした。

●テレマティクスの導入

困っていた時に車両リース会社からテレマティクス(GPSからのデータを蓄積し稼働履歴が閲覧できるサービス)の利用を提案頂きました。社長にも承諾を頂き導入の運びとなりました。まずは、①毎月の運転ランキングを全社員に発表②自分の運転の振り返り(運転のクセを理解)③危険運転検知時のメール通知を行いました。導入当初は、「監視されているようで不愉快」「事故回避の急ブレーキが危険運転とされ腑に落ちない」といった批判もありましたが次第に受け入れられていきました。

●事故ゼロと今後の課題

導入して1年を過ぎた頃、事故が発生していない事に気付きました。結果に伴い保険料も下がりました。事故が減った要因ははっきりとは分かりませんが、スピードの出し過ぎには注意するようになったとの意見を頂きました。

今後はデータを使った危険予測などができればと考えております。また、リース会社、ETCカード、テレマティクスの契約が混在しており、事務作業の簡素化ができればと考えています。

資格の見える化

●社員の保有している資格がわからない？

社長から社員の保有資格や研修の受講歴を一覧で確認したいとの要望がありました。これらは担当毎に管理されていたものの、一元的には管理されていない状態でした。また同時期にISOの外部監査でも力量評価について軽微な指摘がありました。そこでISOでの力量評価の項目を修正し、資格と受講歴を含めた形にする計画を立てました。

●現状調査と仕組みづくり

まずは対象とする資格や受講の範囲を決める必要がありました。資格については社長からのアドバイスを参考に主要メーカー資格と公的資格の一部を対象とし、受講については有償のものを範囲としました。また個別に管理されていた記録を集め最新の状態にしました。意外と苦労したのがメーカー資格の理解です。全体像を把握したつもりで作業を進めていったのですが、社内の呼称とメーカーの正式名称が異なっていたり、新しい名称に変わっていたり、認識不足で分類を誤ったりと何度も戻り作業が発生し時間を取られました。

●2つの表で管理

最終的に2つの表を作成しました。資格については「資格マトリクス表」です。縦軸に社員名、横軸に資格名を配置し取得資格の全体像を把握できます。横に拡がりすぎないように資格のレベル(初級、上級等)を記号で表現しました。受講履歴については「履歴一覧表」です。一行の中に社員名と資格受験や受講名を記録追加していきます。

現在は当資料を参考にしながら教育計画と実施を進めております。お客様への有益な提案の一助となればと期待しております。

今後も社内への取り組みを通じてより良い企業になるよう尽力していきます。よろしく願い申し上げます。